



CON EL APOYO DE GENTE DE MÉXICO D.F. Y DEL PROGRAMA CONRSUPO COPLAMRR, SE INICIARON REUNIONES PREPARATORIAS PARA UN CAMBIO EN LA UNIÓN Y REVITALIZARLA. LA COSA ERA APROVECHAR QUE EL GOBERNADOR Y SU GENTE ESTABAN POR IRSE. PUSIERON VARIAS REUNIONES EN UN TALLER DE AHUACATLÁN Y UNA CARPINTERÍA DE JOMULCO.

EL DÍA 26 DE DICIEMBRE DEL 81, SE CELEBRÓ EL CAMBIO DE LA DIRECTIVA POR ACUERDO DE TODOS LOS EJIDOS. PRESENTÁNDOSE ASÍ UNA NUEVA ETAPA PARA NUESTRA ORGANIZACIÓN. LA TAREA INMEDIATA FUE TRABAJAR PARA RECUPERAR LA BODEGA Y LA CONCESIÓN.

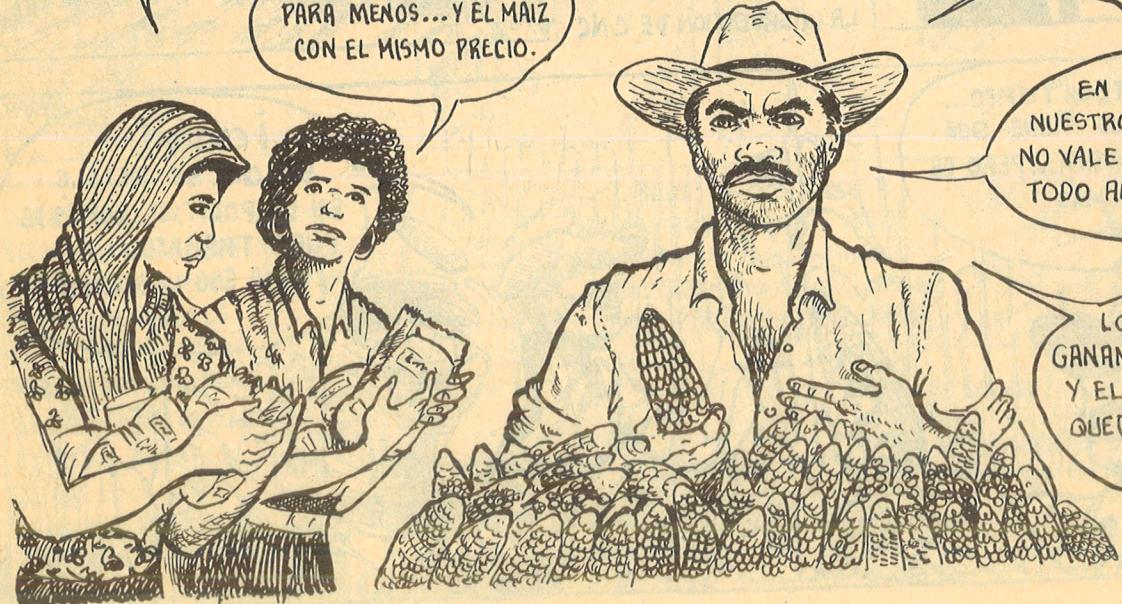


PARA LA COSECHA DE 1982-83, LA SITUACIÓN ECONÓMICA DE NUESTRAS FAMILIAS SE VIO MÁS AFECTADA POR LA INFLACIÓN. LA INCORFOMIDAD SE EMPEZÓ A EXPRESAR POR TODOS LADOS, SOBRE TODO ENTRE LOS QUE LLEVABAN CRÉDITO CON LOS BANCOS.

Y AHORA CON LO CARÍSIMO QUE ESTÁ TODO EN LA TIENDA...

CADA VEZ ALCANZA PARA MENOS... Y EL MAÍZ CON EL MISMO PRECIO.

! EL PRECIO DE GARANTÍA DE ESTE AÑO DE PLANO QUE NO AJUSTA!



EN FEBRERO DE 1983, DECIDIMOS TODOS JUNTOS TOMAR MEDIDAS DE PRESIÓN PARA LOGRAR UN AUMENTO AL PRECIO DE GARANTÍA. INMEDIATAMENTE, NOS COORDINAMOS CON LOS COMPAÑEROS DE LA COALICIÓN DE EJIDOS COLECTIVOS DE SONORA.

CON ESTE MOVIMIENTO, SE REVIVIÓ LA RELACIÓN DE SOLIDARIDAD CON OTROS EJIDOS DE LA REGIÓN INTEGRÁNDOSE A LAS MEDIDAS DE PRESIÓN Y ASÍ, EN REUNIÓN TODOS JUNTOS ACORDAMOS HACER UNA...

# ¡HUELGA DE MAICEROS!

Y ACORDAMOS:

¡NO ENTREGAR NI UN SOLO GRANO A CONASUPO HASTA QUE AUMENTE EL PRECIO DE GARANTIA!

EL DÍA 18 DE ENERO SALIÓ UNA COMISIÓN DE 29 EJIDATARIOS A LA CIUDAD DE MÉXICO A BUSCAR APOYOS Y UNA NEGOCIACIÓN AL PRECIO DE GARANTIA CON EL GOBIERNO FEDERAL.

PUES SI NO AUMENTA...  
¡SE LO DAMOS A LOS PUERCOS Y NOS VA MEJOR!

¡QUE SALIÓ UN DESPLEGADO DE MUCHOS SINDICATOS EN LOS PERIÓDICOS DE MÉXICO APOYANDO NUESTRO MOVIMIENTO!

Y QUE TAMBIÉN MUCHOS PERIODISTAS EN FORMA DE APOYO NOS ESTÁN SACANDO EN LAS NOTICIAS.

¡AUMENTAN A MAICEROS DE NAYARIT Y SONORA EL PRECIO DE GARANTIA DEL MAÍZ!

MARZO 1983

DESDE EL MES DE ENERO LOS PRODUCTORES ESTABAN EN HUELGA Y NO ENTREGABAN MAÍZ

SE APROXIMA UNA GRAN CRISIS ECONOMICA

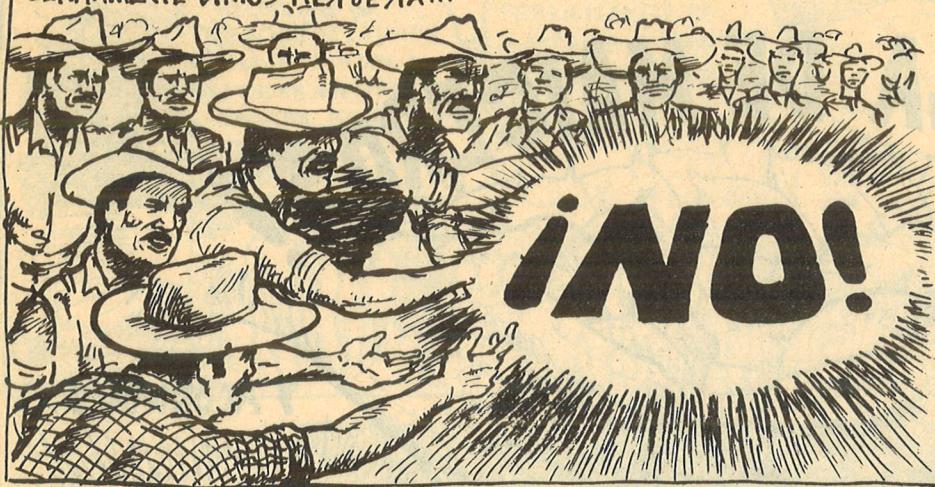
AHUACATLÁN NAY.

MAÍZ

CONASUPO

ENTRADO 1983, NOS VIMOS EN LA NECESIDAD DE DEFINIR QUÉ TIPO DE ORGANIZACIÓN QUERÍAMOS SER. POR LO TANTO, ANTE LAS PROPUESTAS DEL GOBIERNO ESTATAL CLARAMENTE DIMOS RESPUESTA...

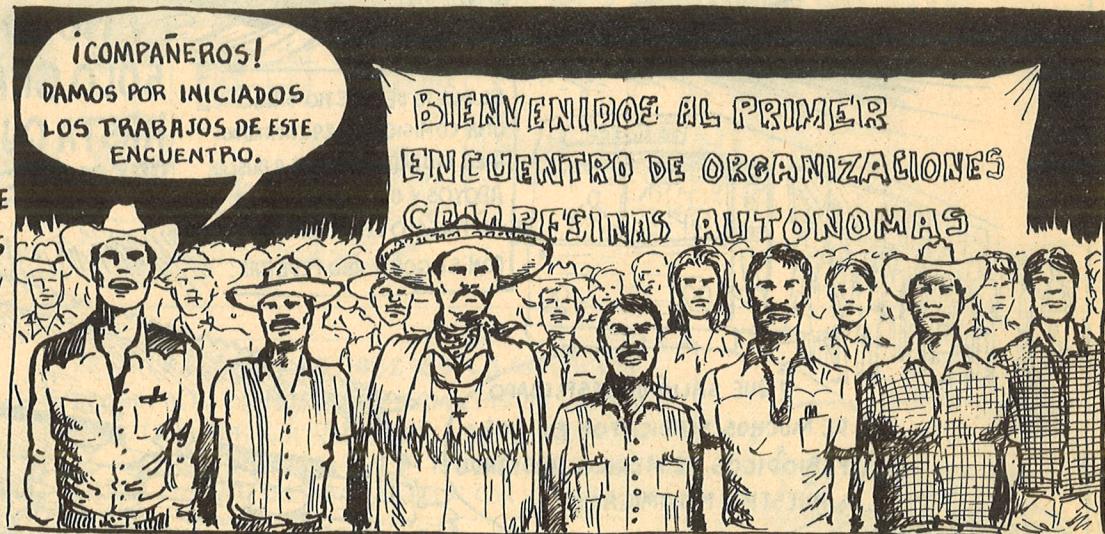
A LA INCORPORACIÓN DE NUESTRA CONCESIÓN DE FERTILIZANTES A LA PARAESTATAL FERTINAY, DE LA CUAL TENÍAMOS DUDAS DE SU BUEN FUNCIONAMIENTO.



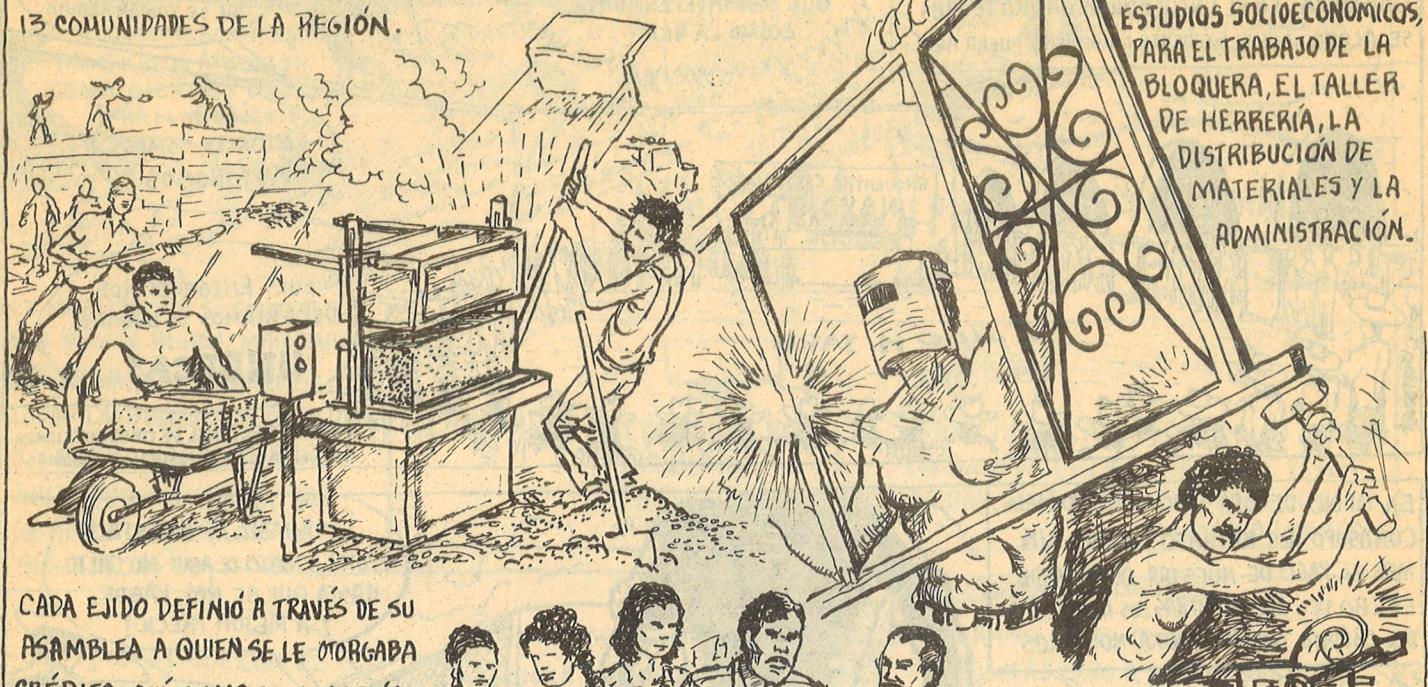
ES E Mismo AÑO, NUESTRA ORGANIZACIÓN JUNTO CON LA COALICIÓN DE EJIDOS COLECTIVOS DEL YAQUI Y MAYO, LA URECHH DE LA HUASTeca HIDALGUENSE, LOS DEL NOROESTE DE CHIHUAHUA Y LA UNION PÉREZ ORNELAS DE GUANAJUATO, CONVOCAMOS A UNA REUNIÓN A TODAS LAS ORGANIZACIONES AUTÓNOMAS DEL PAÍS.

A LA DESINTEGRACIÓN DE NUESTRA UNIÓN PARA ADECUARSE A UN PROGRAMA DE UNIONES MUNICIPALES Y PERDER FUERZA Y AÑOS DE TRABAJO

A LA INCORPORACIÓN DE NUESTRA UNIÓN DE EJIDOS A UNA ARIC REGIONAL, MIENTRAS FUERA CONDICIONADA A LA ENTREGA DE NUESTRA BODEGA A ALGO QUE FUE CONSTITUIDO AL VAPOR.

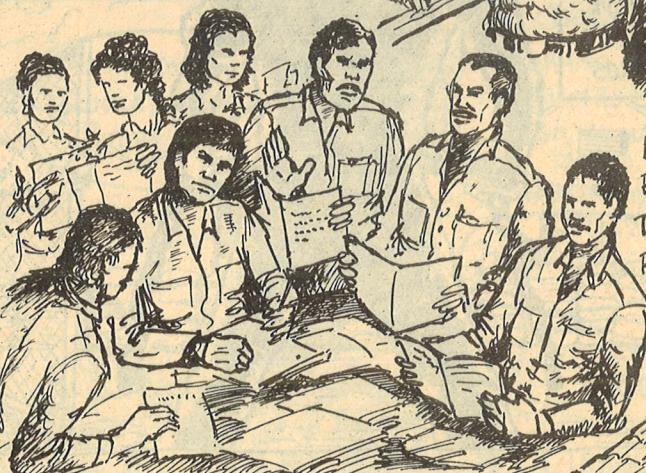


PARA ABRIL DE 1984, OBTUVIMOS DEL FONHAPO UN CRÉDITO PARA CONSTRUIR UNA BLOQUERA Y HACER LOS ESTUDIOS PARA UN PROGRAMA DE VIVIENDA PARA 13 COMUNIDADES DE LA REGIÓN.

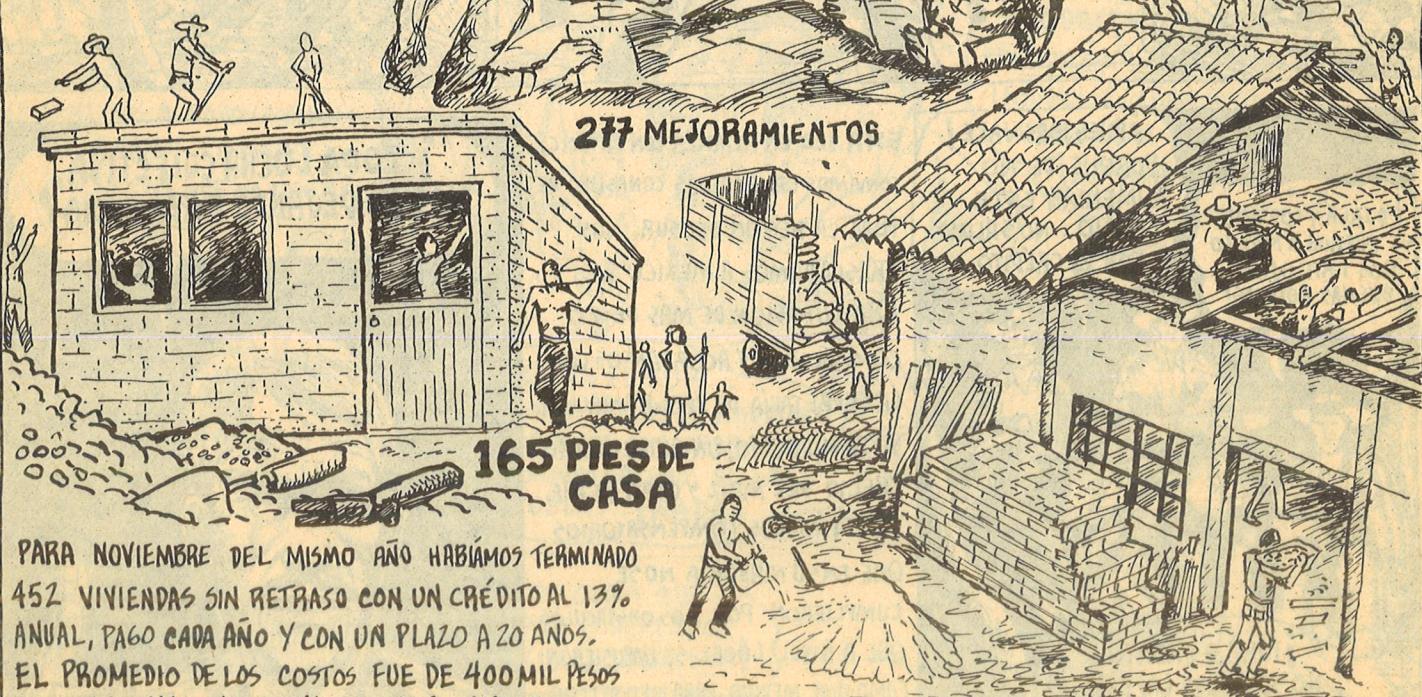


CADA EJIDO DEFINIÓ A TRAVÉS DE SU ASAMBLEA A QUIEN SE LE OTORGABA CRÉDITO. AHÍ MISMO SE NOMBRÓ A UN RESPONSABLE DE LA DISTRIBUCIÓN DE MATERIALES. LA CONTABILIDAD LA LLEVO' LA UNIÓN, PERO CADA QUIEN SABÍA CON PRECISIÓN LO QUE RECIBÍA PARA SU VIVIENDA.

EL GRUPO DE ASESORES DE LA UNIÓN, CAPACITÓ A HIJOS DE EJIDATARIOS PARA FORMAR EQUIPOS QUE HICERAN LOS ESTUDIOS SOCIOECONÓMICOS, PARA EL TRABAJO DE LA BLOQUERA, EL TALLER DE HERRERÍA, LA DISTRIBUCIÓN DE MATERIALES Y LA ADMINISTRACIÓN.



EL SISTEMA DE AUTOCONSTRUCCIÓN REMUNERADA PERMITIÓ QUE TODA LA FAMILIA CAMPESINA PARTICIPARA CON MANO DE OBRA PARA LOGRAR EL ABARATAMIENTO



PARA NOVIEMBRE DEL MISMO AÑO HABÍAMOS TERMINADO 452 VIVIENDAS SIN RETRASO CON UN CRÉDITO AL 13% ANUAL, PAGO CADA AÑO Y CON UN PLAZO A 20 AÑOS. EL PROMEDIO DE LOS COSTOS FUE DE 400 MIL PESOS EL PIE DE CASA Y 300 MIL EL MEJORAMIENTO.